



Vezüve E-İhracat

MARKA TANITIM SUNUMU



VEZÜVE NEDİR ?

Vezüve kobilerimizin e-İhracat pazarına girmelerine ve el işi sanatlarımızın dünyaya tanıtılması vizyonu ile kurulmuştur. Hedefimiz ürünlerimizi dünya genelinde popülerliğini artırarak müşterilerimizin döviz kazancı elde etmelerini ve sürdürülebilir bir iş modeli kazanmalarını sağlamaktır. Vezüve üreticilerin dünyanın farklı noktalarındaki e-ticaret pazarlarında büyümesini ve markalaşmasını hedeflemektedir.





MİSYON

Misyonumuz, ülkemizin üretim potansiyelini dünyaya açıp Türk markaların dünya pazarında hak ettiği yerlere uygun maliyetlerle ve hızlı şekilde çıkarılmasıdır.

VİZYON

Vizyonumuz, Türkiye'nin E-ihracat hacminin artırılmasına en fazla katkı sağlayan firmalardan biri olarak yurtdışı pazarlarında yeni Türk markaları tanıtmak ve marka sadakati yaratmaktır.

Temel Değerlerimiz



Müşterilerimize Değer Yaratmak

Önceliğimiz her zaman iş ortaklarımızın yoğun rekabet görülen pazarda farklılığını ortaya koymak ve ön plana çıkarmaktır.



Uluslararası Bakış Açısı

Amacımız Türk ürünlerini tüm dünyaya kazandırmak ve kobilerimizin sınırlarını aşmasını sağlamaktır.



En İyisini Hedeflemek

Hangi sektörde iş yürütüyorsak hep en iyisi olmayı hedefleriz ve iş ortaklarımızın en iyisi olması için çalışırız.

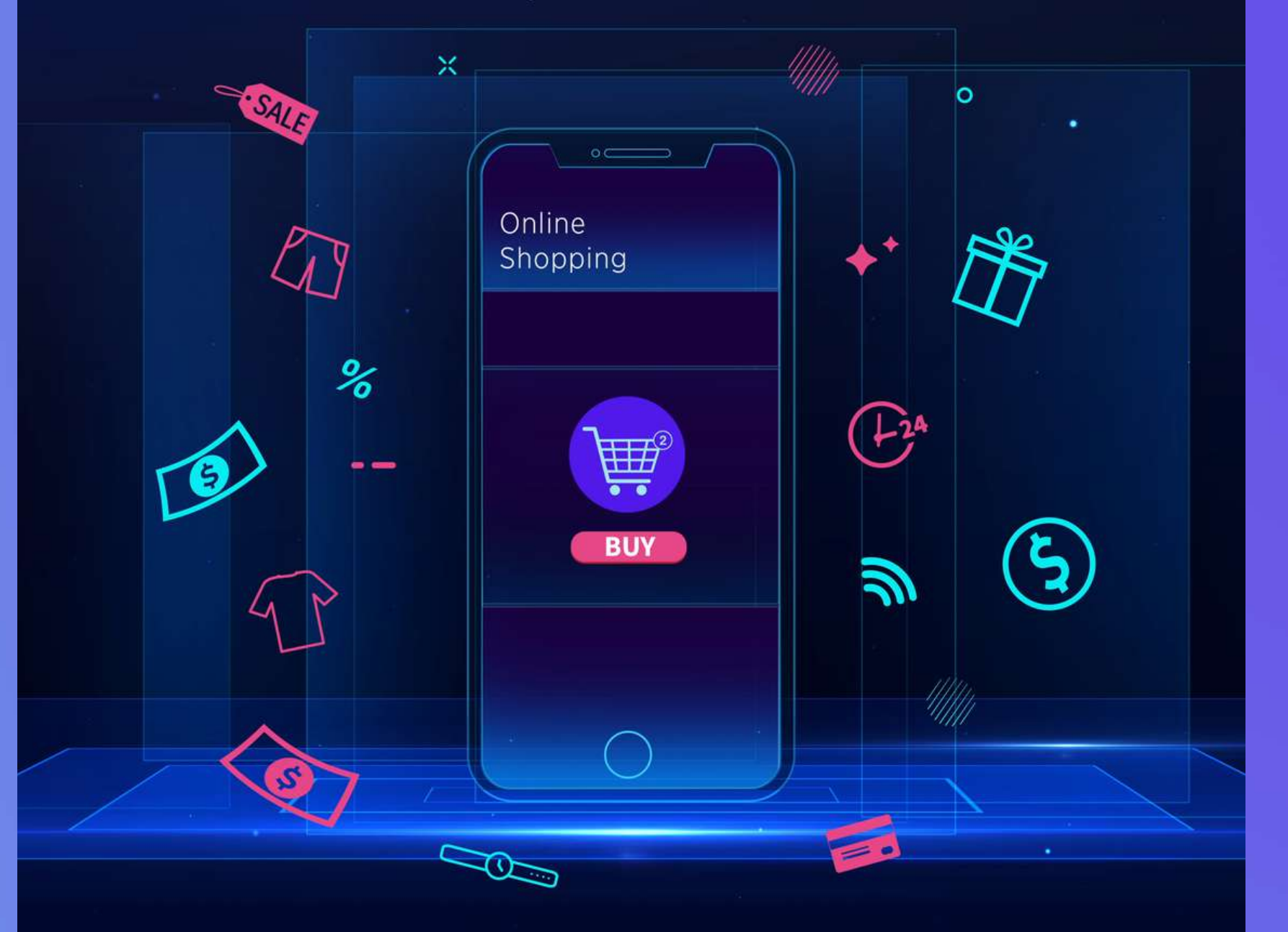


Güvenilir ve Şeffaf İlişkiler

Zanaatkarlerimiz ve kobilerimizin ülkemizin üretim zincirinin en önemli halkasıdır. Onlarla tüm ilişkilerimiz baştan sona şeffaf ve güven çerçevesinde olacaktır.

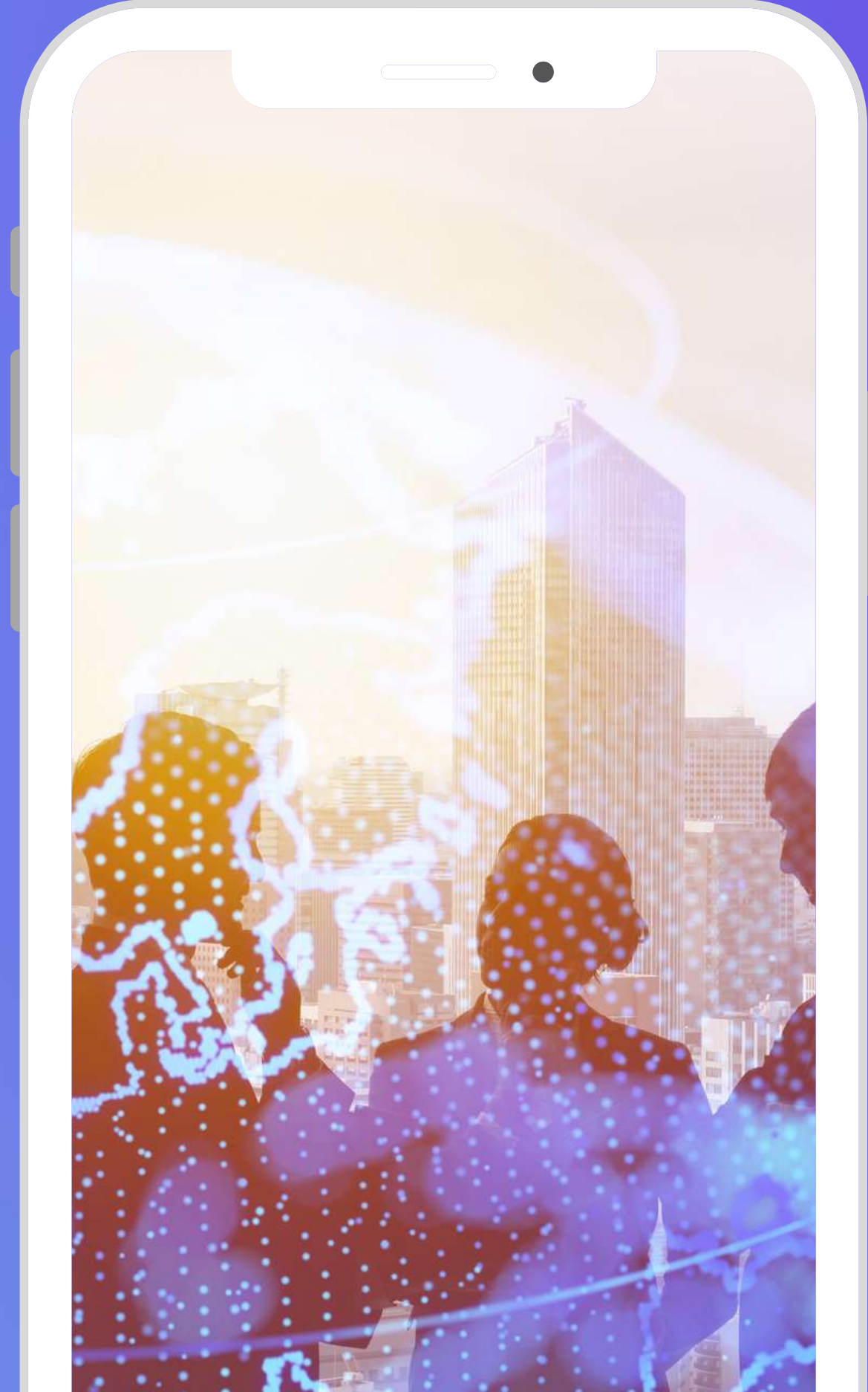
UÇTAN UCA ÇÖZÜMLER

Vezüve ile çalışmaya karar veren üreticiler şirket kurulumu, reklam yönetimi ve kargolama gibi tüm süreci alanında profesyonel bir ekibe gönül rahatlığıyla emanet eder. Üretimine ve satışlarına odaklanır.



E-İHRACAT DEPARTMAN HİZMETİ

Vezüve işletmenize bağlı bir e-ihracat departmanı olarak çalışmaktadır. Yurtdışındaki tüm satış ve pazarlama operasyonlarınızı biz yönetiriz. İşletmenizin bir e-ticaret departmanı olmasına gerek kalmadan yeni pazarlara giriş yapabilirsiniz. E-ihracat Departman hizmeti sayesinde zamandan ve maliyetten tasarruf sağlarsınız.



E-ihracatın Avantajları



E-ihracat sayesinde Amerika, Kanada, Batı ve Kuzey Avrupa gibi hane halkı geliri yüksek ülkelere satış yapma fırsatı elde edersiniz. Bu sayede firmanızı kur riskinden koruyabilirsiniz.



Ürünleriniz ETGB kapsamında gönderileceği için Türkiye içerisindeki gümrükleme işlemlerinde herhangi bir maliyet oluşmaz. Ürünlerinizi sadece lisanlı kargo firmalarına vermeniz yeterlidir.



Sınır ötesi E-ticaret son yılların yükselen trendi. Her yıl %25 oranında büyüyen ve 5 trilyon dolara ulaşan e-ticaret pazarından üreticilerimizin pazar payını arttırma imkanı.



Ülkemiz ihracatçı firmalara çok değerli destekler sunmaktadır. Marka tescili, depo kira desteği, yurtdışındaki pazarlama faaliyetleri teşvik kapsamındadır. Ayrıca ihracı yapılan ürünlerinden KDV'si iadesi alınabilmektedir.

Vezüve'nin Avantajları



Finansal

- İndirimli Yurtdışı Şirket Kuruluşu ve VAT kaydı
- İndirimli Kargo Seçenekleri
- **12 Taksitle Ödeme**

Güven

- Çalışmaya başlamadan önce online veya yüz yüze toplantı
- **Geniş Referans Portföyü**
- Mağaza Açıldıktan Sonra Ödeme İmkânı

Kapsayıcı

- **Yurtdışı Pazaryeri Çeşitliliği**
- Gelişmiş Pazaryeri Yazılımları
- E-İhracatla ilgili güncel bilgilere ücretsiz erişim

Profesyonel

- Online İzlenebilir İş Takibi (Trello)
- 1 mağazada 3 Uzman çalışan
- **Avrupa Ofisi ve Ara Depo**

YOL HARİTAMIZ



01.

İşletmenizin SWOT analizini yaparız. Hangi ürünlerle hangi pazarlara giriş yapmanız gerektiğini belirleriz.

02.

Yurtdışı şirket kuruluşu, vergi kaydı gibi işlemlerinizi gerçekleştirip online satış mağazanızı açarız.

03.

Ürünlerinizi pazaryerine yükleyip. Reklam ve kampanya süreçlerinizi yönetiriz. Kargo operasyonlarınızı planlarız.

PAZARYERLERİMİZ

EMAG

OZON

zalando

E

a

fruugo

bol.com

wayfair

allegro

Walmart



About

Analysis

Strategy

Contact

Diğer Hizmetlerimiz



Yurtdışı Şirket Kurulumu



B2B İhracat Danışmanlığı



İnfografik Görsel Tasarım



Dijital Pazarlama



Web Sitesi Kurulumu



4P - Pazarlama



Ürün

Satış yapmak istediğimiz ürün nedir ve neden ihtiyaç duyulmaktadır ?

Konum

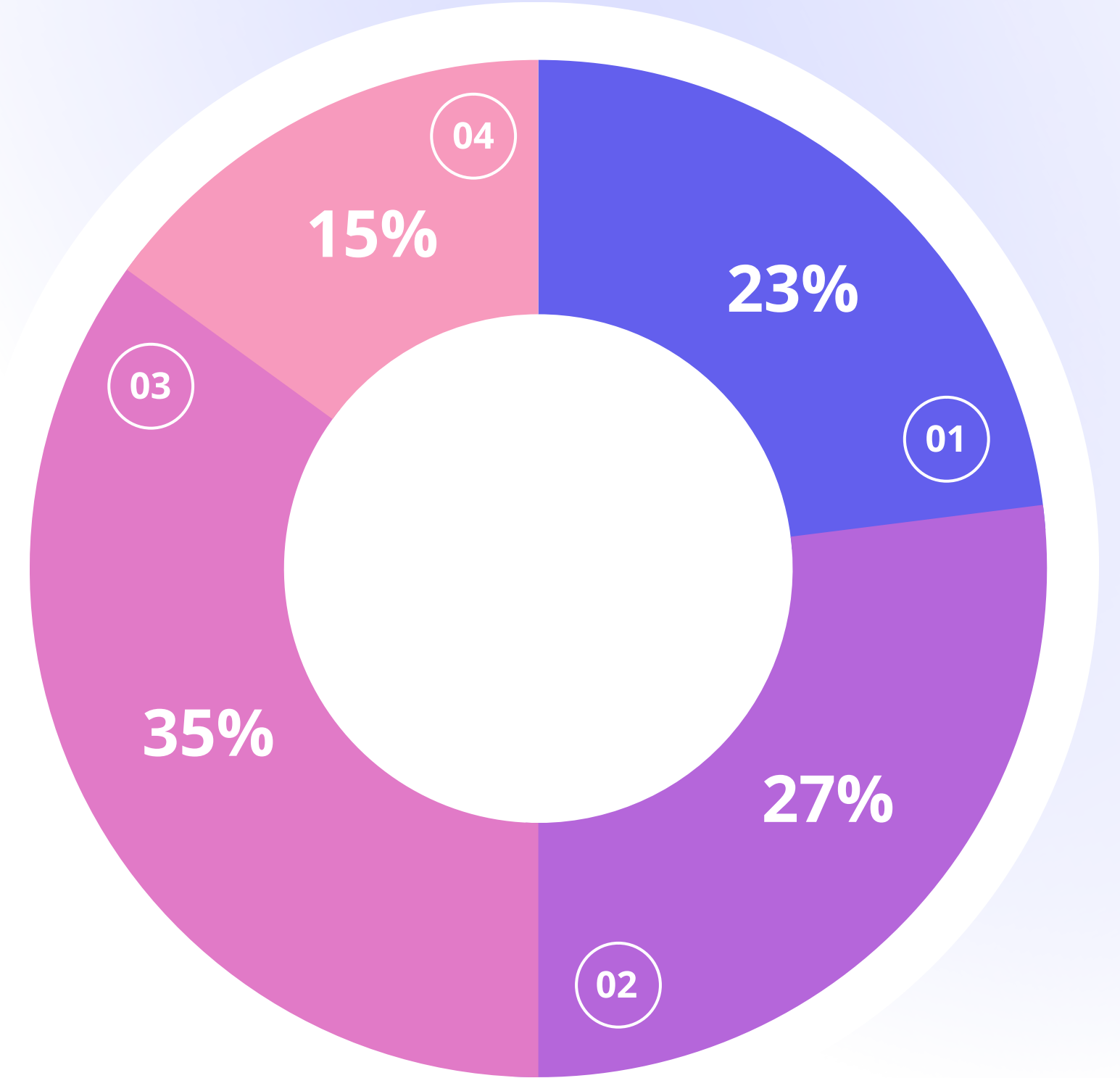
Satış yapmak istediğimiz ürün en çok hangi pazarlarda talep edilmektedir ?

Fiyatlandırma

Ürünümüz için en doğru fiyatlandırma stratejisi nedir ?

Kampanya

Hedef kitlemizi etkileyecek en iyi kampanyalar ve lansman çalışmaları nasıl oluşturulur ?



MARKA MEMNUNİYET ORANI



2023

270+

Online pazaryerlerine
işletmelerimiz için açtığımız
mağaza sayısı

92%

Müşteri Memnuniyet Oranımız

4.9/5 ★★★★★

Google Yorumlarımız

5/5 ★★★★★

Şikayetvar.com puanımız

REFERANSLARIMIZ

E-Ticarette Başarıyı Yakalayanlar



[DAHA FAZLASI İÇİN TIKLAYINIZ](#)



About

Analysis

Strategy

Contact



2023

Ankara Ofisi

G.O.P Mahallesi Beyaz
Zambaklar Sokak No:34
Çankaya/Ankara

Romanya Ofisi

BCR building, 11 Palat
str., 7th floor
Iasi/Romania

İLETİŞİM

0533 451 9575

0530 884 5396 (Whatsapp 1)

0530 084 5324 (Whatsapp 2)

info@vezuve.com.tr

www.vezuve.com.tr

